

## ***Interview mit Georgina Bärlocher, SEC-Mitglied und Sales Manager Stübben Schweiz***

### ***Du hast schon viel erlebt, erzähl uns doch kurz deinen Werdegang.***

Viel erlebt aber noch längst nicht alles. The show must always go on for curious George. In Manhattan geboren, in Zürich gross geworden.

Ich habe studiert, als Sängerin in verschiedenen Musikprojekten gewirkt und ein Solo Album mit dem Namen "Loose Cannon Poetry" herausgegeben, in der Filmbranche vor und hinter der Kamera gewirkt, Filmtiere vor die Linse gebracht, in der Sportklinik des Tierspitals Zürich für den Campus der FEI und e-hoof gearbeitet, eine Reitschule betrieben, Mitte 30 noch einen EFZ gemacht, grundsätzlich rebelliert, in der Hotellerie gearbeitet - und bei all dem habe ich die Passion zu den Pferden nie verloren. Zum Glück, denn diese wunderbaren Wesen und der Reitsport geben mir den Antrieb und die Kraft weiterhin das Leben aus dem Vollen zu schöpfen.



### ***Du hast 2 Kinder und 5 Pferde zuhause. Wie schaffst du das alles, unter einen Hut zu bringen?***

Das hört sich von aussen nach viel an, aber wenn man sich nicht zwingen muss etwas zu tun, fällt es auch leicht das Mehrfache zu erledigen. Wir als Familie leben Reitsport, alle reiten, alle misten – «wills üs fäged». Auf meinen Pferden teste ich Zuhause, im Training und auf Turnier die Stübben-Produkte und ziehe meine Schlüsse 1:1. So kann ich echtes Feedback generieren und Empfehlungen auf Grund von Erfahrungswerten geben.

### ***Nun bist du Sales Manager Stübben Schweiz – wie kamst du dazu?***

Eigentlich ganz zufällig. Xaver Odermatt, ehemaliger Sattelmeister von Stübben Schweiz, musste meine Sättel anpassen. Wir kamen ins Gespräch, auch dass Stübben eine freie Vakanz in der Schweiz hatte. Er gab mir die Nummer von Jan Stübben.

Einige Monate später sass ich mit einem vom Schulpferd zertrümmerten Finger auf der Erholbank und wählte dann etwas weniger zufällig Jan's Nummer.

Ich habe mich über Monate von Stübben weiterbilden lassen. In meiner Beratung kombiniere ich mein Wissen aus meiner Zeit an der Pferdesportklinik Zürich mit meinen persönlichen Erfahrungen als Reitsportlerin und dem 130jährigen Knowhow von Stübben.

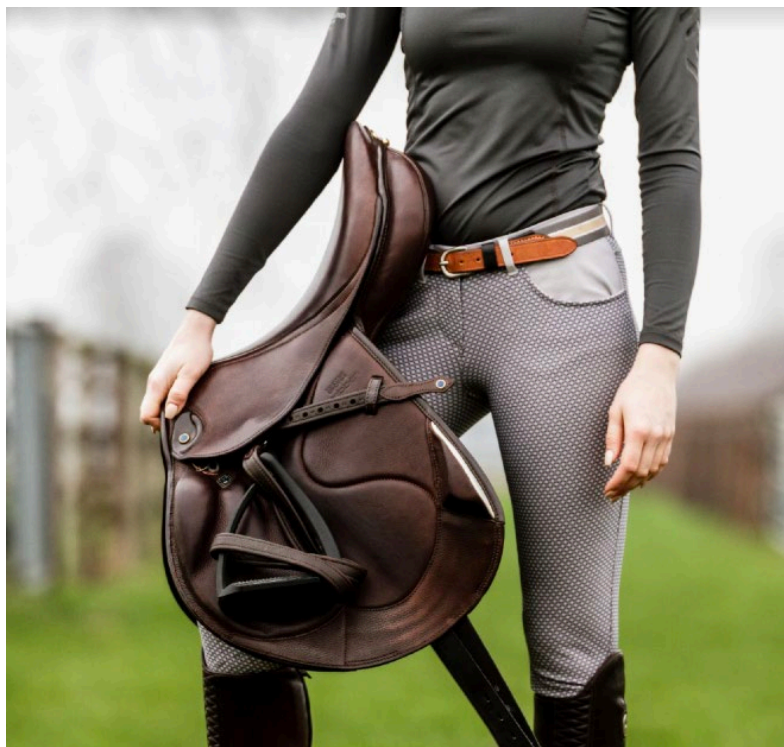
***Was sind eure Angebote, was bietest du so an?***

Das Kerngeschäft von Stübben sind Sättel. Wir decken den klassischen Reitsport mit Springen, Dressur und Eventing vielfältig ab. Wir haben aber auch mehrere Modelle für Gang- und Distanzpferde, Kinder- und Jugendreiter, sowie für Polopferde.

Stübben-Sättel überzeugen mit beeindruckenden Innovationen, herausragender Qualität und überwältigender optischer Auswahl. Zu den Sätteln gibt es diverse Trensen- und Kandarenzüme, Gebisse, Zügel, Vorderzeug, Schabracken, Sattelpads, Beinschutz, Pflegeprodukte und Sporen. Hab ich was vergessen? Bestimmt. Sonst findet man das gesamte Sortiment auf [www.stuebben.ch](http://www.stuebben.ch)

***Stübben und Vielseitigkeit – was habt ihr für die Buschreiter im Sortiment?***

Natürlich hat Stübben einen Buschsattel. Den Zaria Optimum. Ein Monoblatt Sattel, welcher unter anderem von Boyd Martin geritten wird und mehrfach von den Lesern des renommierten US Reitsportmagazins The Chronicle of the Horse zum Produkt des Jahres gewählt wurde. Diesen kann man auf Wunsch auch als Doppelblatt haben. Nähe zum Pferd, hoher Komfort, Halt und Stabilität bei maximaler Bewegungsfreiheit zeichnen diesen Sattel aus. Das Sattelblatt und die Kissenrippe wurden so zugeschnitten und verarbeitet, dass sie besonders flexibel und leicht verformbar sind und so einen optimalen Sprungablauf und die Galoppade fördern. Das Kissen ist mehrlagig aus Wolle und innovativen Fertigungsschäumen. Natürlich kann man diesen Sattel farblich so gestalten, dass es den kreativen Buschreitern in den Style passt! No problem at all! Übrigens das Leder kommt von Simmentaler Kühen und ist immer vollnarbig.



***Bist du in der ganzen Schweiz unterwegs?***

Yep!

***Wie sieht dein Alltag als «Miss Stübben» aus?***

Also nach dem morgendlichen Nachdenken auf dem Miststock begeben sich mich in mein Office, beantworte Anfragen, Nachfragen oder frage grad selber nach. Dann habe ich Fitting Termine, Sattelkontrollen, Kundenbesuche, Turnierbesuche, Sitzungen im In- und Ausland (oder beides via Mac), und noch einiges mehr. Das Ganze ist aber weder linear noch rhythmisch zu verstehen. Jeder Tag ist anders, ausser eben das morgendliche Ritual im Stall beim Bollenjagen.

***Warum Stübben?***

Ich bin Reiterin, Userin, Geldausgeberin - ein unverhältnismässiges Pferd demädchen. Da schaut man auf Qualität, Preis, Funktionalität. Stübben hat mich schon als Käuferin überzeugt, jetzt auch als Verkäuferin. Jan und Johannes Stübben führen ihre 130jährige Manufaktur mit viel Bass und guten Vibes. Ihre innovativen Kreationen sind immer pro Pferd, pro Reiter, pro Gesellschaft - next Generation halt!